

Verkopen, factureren en organiseren met Teamleader

Teamleader helpt bedrijven te werken vanuit één centraal platform. Niet langer knoeien met informatie verspreid over verschillende tools, Excel-bestanden en inboxen, maar efficiënt samenwerken met collega’s. Zo krijg je meer gedaan, en heb je minder gedoe.

Wie Supertrips

Sector Reisbranche

Team 5 mensen

Grootste uitdagingen

Het bijhouden van contactpersonen en opvolgen van leads in Excel is niet overzichtelijk. Er wordt per ongeluk wel eens een regel verwijderd, waardoor de kans op een deal compleet verloren is.

“Voor elk administratief en organisatorisch probleem hebben we een programma. Hierdoor blijven we jongleren met software voor onze dagelijkse werkzaamheden.”

Potentiële klanten niet uit het oog verliezen wanneer een eerste positieve reactie uitblijft.

Beste oplossing

“In Teamleader zit alles wat we nodig hebben voor klantcontact, sales en facturatie. Sinds we dat geïmplementeerd hebben, hebben we heel wat kosten bespaard en zelfs de omzet verhoogd!”

Resultaten

Eén oplossing voor klantcontact, sales en facturatie

“Op een gegeven moment hadden we elk administratief probleem opgelost met een programma. Dat was ook niet ideaal, want we werkten allemaal net anders, niet gestroomlijnd en er was geen universele bron van waarheid. Toen kwam ik Teamleader tegen. In dit systeem zit alles wat we nodig hebben voor klantcontact, sales en facturatie.”

Lagere kosten, hogere omzet

“Sinds we Teamleader geïmplementeerd hebben, hebben we heel wat kosten bespaard. We hebben nu nog maar één programma waarvoor we betalen. Daarnaast is zelfs de omzet significant verhoogd! De administratie kost sinds de implementatie van Teamleader ook aanzienlijk minder manuren en konden we tijdens de corona-lockdown onverstoord doorwerken.”



Workflow



Interesse?

De gesprekken met (potentiële) klanten worden opgeslagen en bewaard in Teamleader. Als er in de toekomst opnieuw.

- Probeer gratis
- Hoe werkt Teamleader?

Gestroomlijnde facturatie

“De facturatie gebeurde eerst via Twinfield, maar dat was niet geschikt voor de abonnementen die wij aanbieden. Dat leverde veel manueel werk op en dat kostte onnodig veel tijd. Sinds we Teamleader geïmplementeerd hebben, zijn we overgestapt op Moneybird. Nu hebben we alles in één en worden de facturen automatisch verstuurd. Na betaling wordt de status automatisch bijgewerkt in Moneybird en hoeven we zelf eigenlijk weinig te doen. Het is voor ons de ideale oplossing waarmee we veel kosten besparen en omzet gewonnen hebben.”

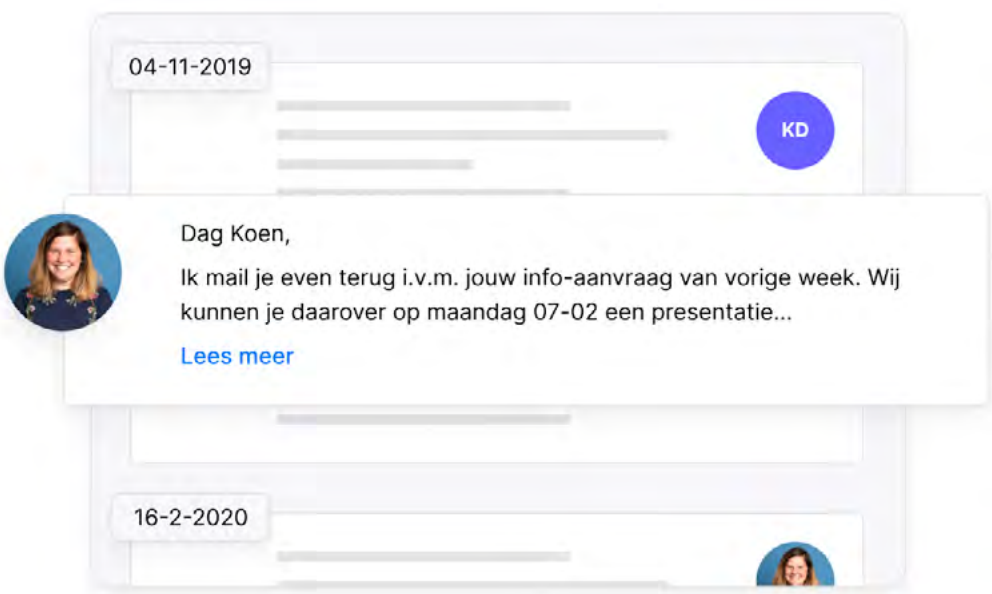
“Na betaling wordt de status automatisch bijgewerkt in Moneybird en hoeven we zelf eigenlijk weinig te doen.”



Betere opvolging

“In Teamleader zit alles wat we nodig hebben. Eerst heb ik zelf wat getest, maar na de demo is het programma echt helemaal in ons bedrijf geïmplementeerd. We gebruiken Teamleader voor sales en facturatie. Ten tijde van de ‘master Excelsheet’, waarin we alle op te volgen contactpersonen bijhielden, was er weinig overzicht. Er werd zelfs wel eens - per ongeluk - een regel verwijderd waardoor de kans op een deal überhaupt verloren was.”

“Zaken als omzettarget en pijplijn houden we nu allemaal bij. Verkoopkansen worden opgevolgd en ingekopt. Zoals het hoort.”



“Nu kan ik zien welke leads er gemaild zijn, wat de status van de deal is, welke afspraken er zijn gemaakt en facturen voor abonnementen worden automatisch naar onze klanten verstuurd. Zaken als omzettarget en pijplijn houden we nu allemaal bij. Verkoopkansen worden opgevolgd en ingekopt. Zoals het hoort.”

**Probeer ons twee weken uit.
Zonder gedoe. Zonder te betalen.**

Vervang je papierwinkel vandaag nog en probeer Teamleader twee weken uit. Vind je het niks? Geen probleem. Dan betaal je ook niks.

Teamleader

Probeer het gratis

Hoe werkt Teamleader?